



CHEF DE PRODUITS BIOSTIMULANTS & PROTECTION DES PLANTES

À POURVOIR DÈS QUE POSSIBLE

ÉLÉPHANT VERT est un groupe international en plein essor et fortement engagé dans l'agriculture durable qui développe, produit et commercialise des biosolutions agricoles innovantes: biostimulants & produits de biocontrôle.

Notre métier se concentre sur la nutrition et la protection naturelles des cultures. Notre savoir-faire repose sur notre capacité à développer des produits, issus de la biotechnologie, efficaces et adaptées aux différentes cultures cibles.

Aujourd'hui implanté en France, au Maroc, au Mali, au Sénégal, en Côte d'Ivoire et au Kenya, ÉLÉPHANT VERT participe chaque jour à l'avènement d'une agriculture performante et durable.

Descriptif de la mission

Dans le cadre d'un remplacement, nous recherchons en CDI un « chef de produits biostimulants & protection des plantes» (F/H)

Dans un contexte technologique innovant et fortement opérationnel, sous la responsabilité directe du directeur Marketing (category management), vos principales missions consistent notamment :

I. Marketing/Support

- Être garant de la gestion des produits sous votre responsabilité
- Analyser les reporting mensuels par familles produits et mettre en œuvre des stratégies opérationnelles pour maximiser leurs rentabilités
- Être acteur des succès commerciaux (lancement, support & formation)
- Développer/Supporter les adaptations locales nécessaires aux développements des ventes.
- Anticiper les évolutions des produits.
- Assurer la veille concurrentielle globale des acteurs du marché

II. Développements produits

- Être acteur du plan de développement des produits et solutions
- Comprendre les besoins des marchés cibles (besoins des agriculteurs, cultures, ravageurs, maladies, fertilisation)
- Assurer la veille concurrentielle globale des acteurs du marché
- Appuyer le déroulement du plan d'homologation en coordination avec le responsable réglementaire groupe / filiales
- Mener et coordonner des essais agronomiques pour supporter l'argumentaire produits

III. Relations fournisseurs / sourcing de produits

- Entretien de la relation avec les fournisseurs stratégiques et en être le relais technique auprès des forces commerciales
- Identifier les produits / portefeuille stratégiques à sourcer, contribuer à la négociation de contrats de distribution pour compléter le mix produit

Qualification - Savoir-faire et Savoir-être

- Bac + 5 ou + de formation agri/agro
- Expérience de 10 ans dans une fonction similaire
- Compréhension de différentes cultures : problématique technique, calendriers culturels, itinéraires techniques
- Maîtrise des fondamentaux de la vente
- **Compétences fortes en gestion de projets & portefeuille**
- **Capacité à opérer et coopérer dans un environnement matriciel multi-services et multi-culturels**
- **Capacité à délivrer (orientation résultats et solutions)**
- Pratique courante et parfaitement maîtrisée du Français et de l'Anglais
- **Qualités intellectuelles** : : Capacité à structurer & opérationnaliser les objectifs, esprit de synthèse, communication écrite & orale, agilité intellectuelle
- **Qualités personnelles** : : Intégrité, ouverture d'esprit & créativité, capacité d'adaptation.
- **Qualités relationnelles** : : Sens de l'écoute, aisance relationnelle, pédagogie et travail en équipes transverses

Notre projet vous intéresse et vous souhaitez intégrer un groupe ambitieux, nous vous invitons à transmettre vos candidatures à : evfrance.recrutement@elephant-vert.com